

SAP ERP Vertrieb kompakt

inkl. SAP-Anwenderzertifizierung



Dauer: 1 Monat - 160 UStd.

Bei CBW profitieren Sie von:

- ✓ langjähriger Erfahrung in der beruflichen Weiterbildung.
- ✓ individueller Beratung, maßgeschneidert auf Ihre persönlichen Bedürfnisse.
- ✓ ausschließlich klassischem Präsenzunterricht im Klassenverband.

Zielgruppe

Personen, die zukünftig in Fachabteilungen eines Unternehmens betriebswirtschaftliche Aufgabenstellungen für den Vertrieb unter Einsatz von SAP SCM bearbeiten und lösen wollen.

Voraussetzungen

- Kaufmännische oder verwaltungstechnische Berufsausbildung und Berufserfahrung im Einkauf / Vertrieb oder
- Bei fehlendem Berufsabschluss Nachweis einer mindestens 1-jährigen beruflichen Tätigkeit im Einkauf / Vertrieb
- Gute Deutsch-, Mathematik- und MS-Office-Kenntnisse

Lernziele

Vermittlung von Grundlagen im Bereich Vertrieb mit SAP SCM.

Methoden

100 % klassischer Präsenzunterricht durch Trainer/-in im Klassenverband mit Vortrag und praktischen Übungen.

Kein Lernnetz! **Kein** Distance Learning!

Zeugnis

Zeugnis von CBW & bei **Bestehen der Prüfung erhalten Sie 1 Zertifikat**: SAP Foundation Level

Unterrichtszeiten

Montag – Donnerstag 8:00 – 16:15 Uhr & Freitag 8:00 – 11:15 Uhr

In Wochen mit Feiertagen auch bis 17:00 Uhr

Förderung

Durch Bildungsgutschein (SGB III / II) oder durch Kostenträger wie z. B. BFD, Berufsgenossenschaften oder Deutsche Rentenversicherung möglich.

Sprechen Sie uns an – wir beraten Sie gerne!

Karrierechancen

In deutschen Firmen wird keine andere Software so häufig eingesetzt wie die SAP-Produkte. Mit einer SAP-Schulung und dem original SAP-Zertifikat haben Sie sehr gute Einstiegschancen in Unternehmen mit SAP-Anwendung, denn egal ob Rechnungswesen, Materialwirtschaft, Vertrieb oder Personalwesen, SAP-Kenntnisse werden von den meisten Arbeitgebern vorausgesetzt.

Ihre Qualifizierung:

Modul 14: SAP ERP SCM Vertrieb - kompakt

SAP ERP Überblick
SAP01

Produktübersicht
Konzepte, Navigation
Anwendungen, analytische
Funktionen, strat. Planung

Prozesse im Vertrieb
SCM600

Kundenauftragsabwicklung
Preisfindung, Verfügbarkeit
Gutschriften, Retouren
Logistikinformationssystem

KNOW-HOW FÜR DIE JOBS VON MORGEN

Webcode: SAKV